

Logre su Objetivo Venda la Idea Refuerce lo importante

Considere algunos desafíos: Convencer a los clientes de comprar un nuevo producto. Lograr que sus colaboradores reciban positivamente grandes cambios. Impulsar a los competidores a unirse en un proyecto de colaboración. ¿Cómo hacen las empresas para convertir estos desafíos de comunicación en ganancias para su negocio?

Dale Carnegie Training® se especializa en brindarle a la gente de negocios las herramientas que le permitan lograr sus objetivos exitosamente. Nos concentramos en facilitarle a las personas el comunicarse cómodamente en cualquier circunstancia, bajo cualquier condición. Enseñamos métodos y herramientas que la gente puede usar para presentar mensajes apremiantes, conectarse con confianza con cualquier audiencia, y ayudar a generar crecimiento.

El entrenamiento se centra en estructurar presentaciones, vender credibilidad e ideas. Cómo usar la voz y los gestos para crear una impresión fuerte. Cómo manejar una presentación formal, comentarios improvisados, o una contenciosa conferencia de prensa. Es un entrenamiento que provoca una marcada diferencia en los resultados del negocio.

Ud. obtendrá ganancias mensurables, reflejadas en una mejor comunicación, imagen de la empresa, mayores ventas de productos o servicios...y resultados finales.

Visítenos en
nuevoleon.dalecarnegie.com.mx

Dale Carnegie Training®
Product Development
Quality System has achieved
ISO 9001 CERTIFICATION



"Este Entrenamiento de primer nivel sobre presentaciones de negocios, abarca todos los aspectos esenciales, ofreciendo la posibilidad de la filmación de las presentaciones... Este entrenamiento es su mejor opción"

"Presentations Magazine" — USA, Febrero de 1998

Dos entrenamientos en uno:

- GRUPAL para practicar (coaching)
- Individual para perfeccionar (coaching)

1. Aprendiendo los Principios Básicos	<ul style="list-style-type: none"> • Evaluar a su audiencia • Definir los objetivos de la Presentación • Desarrollar un tema central • Estructurar la presentación • Persuadir a la audiencia con hechos y ejemplos que apoyen lo dicho
2. Una Actuación de Primer Nivel	<ul style="list-style-type: none"> • Proyectar una Imagen Positiva • Presentar material nuevo o difícil • Vender sus ideas • Empujar a la audiencia a la acción
3. Mayor Impacto	<ul style="list-style-type: none"> • Crear la mejor impresión • Usar la tecnología disponible • Liderar una efectiva sesión de Preguntas y Respuestas • Manejar situaciones de presión

Materiales • Manual de trabajo • Liga con todas sus presentaciones • Certificado con créditos universitarios en USA

• **Mediante un partnership con Microsoft, CARNEGIE COACH en el programa Power Point ayudamos al usuario con distintas pautas para profesionalizar sus presentaciones.**

